

SAVOIR PRESENTER SON ASSOCIATION A UN SPONSOR, MECENE EN 5 MN

FORMAT : 0,5 jour

PREREQUIS : Aucun

PROGRAMME

1) Transformer la contrainte de temps en atout : faire vite et bien

- Ecrire plusieurs scénarios courts : sculptez votre propos, réduisez vos propos au minimum et sélectionner la meilleure version

2) Prendre en compte l'auditoire

- Anticiper et répertorier les arguments qui feront la différence pour faciliter l'adhésion
- Tenir compte des attentes, se mettre à la place de ses interlocuteurs et anticiper leurs réactions

3) Structurer l'intervention et articuler ses idées avec netteté

- Savoir trouver une amorce percutante : susciter l'intérêt de votre interlocuteur
- Construire une argumentation solide d'arguments en restant diplomate
- Clôturer par une accroche forte

4) Etre convainquant

- Trouver les accroches qui vont captiver : faire simple et juste
- Dévoiler l'idée phare : frapper l'esprit en illustrant ses idées
- Choisir les mots qui font mouche : mots porteur de sens et rassembleurs, affirmation positives

5) Porter son message

- Gérer son stress et son trac : se préparer mentalement
- Tension positive : voix, intonation, silences
- Rythmer son intervention et trouver le ton juste
- Adopter une gestuelle positive