



## **SAVOIR PRESENTER SON ASSOCIATION A UN SPONSOR, MECENE EN 5 MN**

FORMAT : 0,5 jour

PREREQUIS : Aucun

PROGRAMME

### **1) Transformer la contrainte de temps en atout : faire vite et bien**

- Ecrire plusieurs scénarios courts : sculptez votre propos, réduisez vos propos au minimum et sélectionner la meilleure version

### **2) Prendre en compte l'auditoire**

- Anticiper et répertorier les arguments qui feront la différence pour faciliter l'adhésion
- Tenir compte des attentes, se mettre à la place de ses interlocuteurs et anticiper leurs réactions

### **3) Structurer l'intervention et articuler ses idées avec netteté**

- Savoir trouver une amorce percutante : susciter l'intérêt de votre interlocuteur
- Construire une argumentation solide d'arguments en restant diplomate
- Clôturer par une accroche forte

### **4) Etre convaincant**

- Trouver les accroches qui vont captiver : faire simple et juste
- Dévoiler l'idée phare : frapper l'esprit en illustrant ses idées
- Choisir les mots qui font mouche : mots porteur de sens et rassembleurs, affirmation positives

### **5) Porter son message**

- Gérer son stress et son trac : se préparer mentalement
- Tension positive : voix, intonation, silences
- Rythmer son intervention et trouver le ton juste
- Adopter une gestuelle positive