

Dons, legs, prêts, vente de biens et services

Analyse des aspects juridiques, fiscaux et comptables relatifs aux dons, legs, prêts et ventes, en vue d'optimiser la gestion financière de son association.

Public cible :

Acteurs associatifs essonnais (hors adhérent)

Format :

3 heures de 18h à 21h en distanciel

Prérequis :

Aucun

Objectif de la thématique :

- Comprendre les différentes sources de financement et ressources pour une association
- Maîtriser les aspects juridiques, fiscaux et comptables des dons, legs, prêts et ventes
- Savoir mettre en place une gestion adaptée à chaque type de ressource

Contenu de la formation

1. Les dons

- Qu'est-ce qu'un don ? Différences avec d'autres types d'apport
 - Type de dons : en nature, argent, mécénat
 - Encadrement juridique (reçu fiscal, obligations, limites)
- Cas pratique : gérer un don important, communication envers les donateurs

2. Les legs

- Définition et spécificités des legs pour une association
 - Conditions et formalités (acceptation, déclaration)
 - Conséquences fiscales et comptables
- Exemples concrets et bonnes pratiques

3. Les prêts

- Prêts entre particuliers, prêt bancaire, prêt d'honneur
- Prêt envers un membre du bureau – que mettre en place ? Quelle transparence pour cette pratique ?
- Particularité des prêts pour une association
- Risques et garanties
- Suivi comptable et remboursement

4. Les ventes de biens et services

- Activités lucratives accessoires vs principales
- Règlementation applicable aux ventes par une association
- Facturation, TVA et comptabilité

5. Conclusion/Questions/Echanges

- Synthèse et points clés

6. Ressources

- Outils et ressources pratiques